

வணிகவியல்

(215)

Business Studies

1. பின்வரும் ஏதேனும் ஒரு வினாவுக்கு 40 முதல் 60 வார்த்தைகளில் பதிலளிக்கவும்.

அ. "போக்குவரத்தின் காரணமாக நாடுகளுக்கு இடையே கலாச்சார பரிமாற்றம் சாத்தியமாகிறது." இந்த கூற்றை உங்கள் சொந்த வார்த்தைகளில் விளக்கவும்.

ஆ. 'மக்களின் வாழ்க்கைத் தரத்தை உயர்த்துவதற்கு போக்குவரத்து உதவுகிறது' நீங்கள் இக்கூற்றை ஒப்புக் கொண்டால், போக்குவரத்தால் எப்படி, என்னென்ன நன்மைகள் பெறப்படுகின்றன என்பதை விளக்குக.

2. பின்வரும் ஏதேனும் ஒரு வினாவுக்கு 40 முதல் 60 வார்த்தைகளில் பதிலளிக்கவும்.

அ. ஏபிசி நிறுவனத்திற்கு மும்பையில் ஒரு கிடங்கு உள்ளது, இக்கிடங்கு தொடர்ந்து பொருட்களை உற்பத்தி செய்ய அந்நிறுவனத்திற்கு உதவுகிறது. உங்கள் சொந்த வார்த்தைகளில் உற்பத்திக்கு எவ்வழியில் இக்கிடங்கு உதவுகிறது என்பதை விளக்குக.

ஆ. ஒரு கிடங்கு எவ்வாறு பண்டகசாலையிலிருந்து வேறுபடுகிறது என்பது பற்றிய ஒப்பீட்டு பகுப்பாய்வை பொருத்தமான உதாரணத்துடன் குறிப்பிடவும்.

3. பின்வரும் ஏதேனும் ஒரு வினாவுக்கு 40 முதல் 60 வார்த்தைகளில் பதிலளிக்கவும்.

அ. "அஞ்சல் அலுவலகம் மக்களிடையே சேமிக்கும் பழக்கத்தை ஊக்குவிக்கிறது", இந்த கூற்றை முன்னிலைப்படுத்தி விளக்குக. மேலும் தபால் அலுவலகத்தின் ஏதேனும் இரண்டு சேமிப்பு திட்டங்களையும் குறிப்பிடவும்.

ஆ. அஞ்சல் அலுவலகங்கள் மற்றும் தனியார் தூதஞ்சல் சேவை வழங்குநர்களால் வழங்கப்படும் பல்வேறு சேவைகள் பற்றி குறிப்பிடுக, மேலும் அவற்றில் எவை சிறந்த சேவை வழங்குகிறது என்று நீங்கள் கருதுகிறீர்கள் மற்றும் ஏன் அவ்வாறு கருதுகிறீர்கள் என்பதை குறிப்பிடுக?

4. பின்வரும் ஏதேனும் ஒரு வினாவுக்கு 100 முதல் 150 வார்த்தைகளில் பதிலளிக்கவும்.

அ. பணம் செலுத்துவதன் மூலம் ஒருவர் தனது பெயரில் சில பொருட்கள் அல்லது சொத்துக்களை மற்றொருவரிடமிருந்து தன் பெயருக்கு மாற்றும் செயல்முறைக்கான விளக்கம் மற்றும் அதற்கான பெயரையும் குறிப்பிடுக.

ஆ. அறிவு செயல்முறை அவுட்சோர்சிங் க்கு அவுட்சோர்ஸ் செய்யப்பட்ட பகுதியில் அதிக அறிவு தேவை. இந்த கூற்றுடன் நீங்கள் உடன்படுகிறீர்களா? கருத்துரை.

5. பின்வரும் ஏதேனும் ஒரு வினாவுக்கு 100 முதல் 150 வார்த்தைகளில் பதிலளிக்கவும்.

அ. திரு.வருண் என்பவர் ஒரு இடைத்தரகர், அவர் மொத்த விற்பனையாளர்கள் அல்லது உற்பத்தியாளர்களிடமிருந்து பொருட்களை வாங்கி நுகர்வோருக்கு விற்பனை செய்கிறார். இடைத்தரகராக திரு. வருணால் மேற்கொள்ளப்படும் மூன்று பணிகளை பட்டியலிடுக.

ஆ. நீங்கள் தொலைபேசியின் மூலம் ஒரு பொருளுக்கான ஆர்டரை மேற்கொள்கிறீர்கள், இந்த வணிக முறை உங்கள் நேரத்தையும் முயற்சியையும் மிச்சப்படுத்துகிறது. நீங்கள் செய்து கொண்டிருந்த வணிக வகை மற்றும் அதன் மூலம் பெற்ற பலனை உங்கள் அனுபவ ரீதியில் உங்கள் நண்பரிடம் விவரிக்கவும்.

6. கீழே கொடுக்கப்பட்டுள்ளவற்றில் ஏதேனும் ஒன்றிற்கு செயல்திட்டத்தை தயாரிக்கவும்

அ. திரு. அமன் ஒரு உற்பத்தியாளர் மற்றும் திருமதி. கீதா ஒரு நுகர்வோர். திரு. அமன் மற்றும் திருமதி கீதா இருவருக்கும் ஏற்ற விற்பனை மேம்பாட்டின் ஏதேனும் ஒரு முக்கியத்துவத்தைக் குறிப்பிடவும்.

ஆ. செய்தித்தாள்களைப் படித்து, கடைகள் எப்போது இருப்பு குறைப்பு விற்பனையை வழங்குகின்றன என்பதைப் பற்றிய கட்டுரைகள் மற்றும் விளம்பரங்கள் மூலம் தெரிந்துகொள்க. மேலும் இருப்பு குறைப்பு விற்பனையின் நன்மைகள் மற்றும் தீமைகளைக் குறிப்பிடவும்.